

东莞市质量协会

东质协【2023】2号

关于举办《采购谈判技能提升》培训班的通知

各会员及相关单位:

选择什么样的供应商一直是困扰企业采购的一个重要问题。盖洛普调查显示,采购成本每降低1%,业绩提高10%~15%。采购与收益提升是一个非常不对等的杠杆关系。如何提高企业业绩,降低采购成本具有无可替代的空间与机遇。

目前生产企业面临客户需求多变、订单交期短、供应商交货不及时和质量不稳定、库存控制困难的问题……,打造一支高效服务企业物流需求的采购团队成为企业优化采购、提高采购绩效的核心工程。但由于历史原因,国内企业职业采购人员来源困乏、在职学习提升比较少,采购人员在商务过程中往往处于被动的劣势。

为了系统全面展示一个职业采购人员所需的知识与技能,使学员树立现代采购、与供应商如何打交道、采购谈判等新理念,理解搞好企业供应链管理的紧迫性,通过知识讲解、案例分析及现场模拟操作,使学员掌握采购与供应商在谈判前、谈判中与谈判后操作的方法和技巧,提升采购人员的基础运营水平、降低采购成本和风险,促进企业可持续发展。东莞市质量协会于3月2日举办《采购谈判技能提升》培训班,具体相关事宜如下:

一、培训目的和收益

1、针对企业采购管理工作中谈判目标确立及谈判技巧提升问题,重点剖析采购谈判工作存在的常见误区,从而帮助采购人员选择最佳采购谈判策略,确保采购工作高质量、高效率及低成本执行;

2、使参训人员了解现代企业采购谈判管理的发展动态,改善企业的

采购谈判组织以及流程运作，完善采购管理体系，使受训者能从支持公司经营战略的角度理解采购谈判管理，以便更加适应企业管理的需要。

二、培训对象

- 1、企业采购员、采购主管、采购经理及供应链管理人员。
- 2、企业采购监督、采购储备人员及兼职采购员。

三、培训时间、地点

培训时间：2023年3月2日（周四）9:00-12:00 14:00-17:00

培训地点：国泰云创中心5栋3楼306室（地址：东莞市东城区莞温路井美工业路9号）

四、培训主要提纲

- 1、正视采购职能，转变采购观念；
- 2、理清采购谈判原理，掌握采购谈判要领；
- 3、采购谈判的道、法、术、器；
- 4、采购谈判立项和评估方法；
- 5、采购谈判前准备工作的思路和方法；
- 6、采购谈判过程中的技巧和方法；
- 7、采购谈判后的跟进和总结。

五、讲师师资

胥泽林：大学工商管理讲师，高级企业人力资源管理师（国家一级），东莞市质量协会特聘质量技术专家，有20多年企业高层管理工作经验，10多年大学教学工作经验、企业咨询和培训工作经验。胥老师聚焦企业效益提升，擅长企业人力资源整合、团队建设和流程再造，通过打造专业团队来提升团队执行力，具有丰富的授课经验。

六、培训费用

会员单位：400元/人，非会员单位：680元/人（含授课费、资料费、证书费和午餐费）。

七、培训证书

按规定学完课程后由东莞市质量协会颁发培训证书。

八、收费方式

为了便于做好培训的筹备工作,请于2月28日下午5点前通过以下方式缴费,缴费凭证及单位名称发送至协会邮箱 dgzlxh@dgzl.org.cn; 提供增值税普通发票,发票项目:培训费。

1、汇款账号:

户 名: 东莞市质量协会

账 号: 5000 4192 1910 026

开户银行: 东莞银行东城新区支行

2、扫下方微信二维码支付(请在添加备注栏注明单位名称):



(扫码报名)



九、报名方法及注意事项

1、即日起接受报名,请各企业于2月28日下午5点前扫上方二维码填报参加人员及发票开具等信息。填报提交成功后,开课前一天报名人员将收到培训邮件提醒。

2、培训期间佩戴口罩,发热人员请不要出席本次培训。

十、联系电话

黄淑娴 22668113 刘妍妍 22668112

